

INTERCAMBIO DE EXPERIENCIAS DE GESTIÓN AVANZADA

La reunión prevista para el día **26 de septiembre** sobre “**Comercialización Eficiente**” está dirigida a directivos que se plantean retos como los siguientes:

- ¿**Venden nuestros comerciales lo que tienen que vender?**
- ¿**Está alineada nuestra fuerza de ventas con las necesidades del cliente?**
- ¿**Y con nuestra capacidad de producir o prestar servicios?**

En esta sesión, CSC compartirá con los socios del Club Asturiano de Calidad su proceso de gestión comercial, enfocado a optimizar los esfuerzos comerciales, alinear la producción con la demanda y controlar e incentivar en tiempo real el desempeño de la fuerza de ventas.

Para participar en la reunión, es obligatoria la reflexión previa sobre estos asuntos y la comunicación al Club (infocalidad@clubcalidad.com) de sus retos en esta materia, a través de la presente ficha.

Indique por favor a continuación, 2 retos de gestión (aspectos que aún no hayan sido resueltos o que estén en vías de resolución) de su organización relacionados con la comercialización eficiente:

RETO 1:

RETO 2:

Indique, si lo desea, Buenas Prácticas concretas sobre la comercialización eficiente que su organización podría compartir en la reunión:

BBPP: